



DOSSIER DE PRESSE

2020



Meet in Class rend les cours de soutien avec des professeurs expérimentés, accessibles à tous

LE DECLIC DE 2017 OU L'HISTOIRE D'ISMAEL, 17 ANS

Fondée il y a trois ans, cette pépite de la French Tech entend réduire les inégalités dans l'éducation. Mais pour en comprendre les origines, c'est en mai 2017 qu'il faut se replonger.

Avant de cofonder Meet in Class, Youssef Zakaria, diplômé de Centrale Paris, a pour habitude de dispenser des cours de soutien à des collégiens et lycéens. Un jour, la maman d'Ismaël, 17 ans, l'appelle pour qu'il donne des cours de physique-chimie à son fils, à un mois du baccalauréat. Mais il y a un hic : 45 euros pour un cours de soutien c'est bien trop élevé pour cette mère de 5 enfants.

Elle insiste : « *Comment aider Ismaël à un prix abordable ? Je ne veux pas trouver un professeur moins qualifié. Vous êtes ingénieur diplômé d'une grande école et je sais que vous avez aidé des centaines d'élèves à réussir. Pourrions-nous trouver une solution ?* »



Cette maman l'a compris : il ne suffit pas de bénéficier d'un cours particulier pour réussir. Son enfant a besoin de l'aide d'un mentor qualifié et expérimenté.

Seulement, un cours de soutien avec un professeur expérimenté coûte entre 40 et 60 euros. En plus, en passant par des agences privées, ces professeurs qualifiés sont mal rémunérés et doivent se déplacer.

Youssef constate qu'*il n'existe pas de plateforme qui permet à un professeur d'organiser facilement un cours chez lui, en petit groupe*. Il décide d'intégrer Ismaël au sein d'un cours qu'il dispense avec trois autres élèves qui se trouvent dans la même situation. Le tarif par élève : 15 euros. C'est de cette expérience que démarre l'aventure Meet in Class...

Meet in Class permet à des élèves de partager le prix d'un cours de soutien, pour avoir accès à des professeurs expérimentés

MEET IN CLASS : LE CONCEPT

Meet in Class propose des cours de soutien dans les matières principales, de la sixième à la terminale, sur la base de 2 heures de cours par semaine. Le service est disponible sur toute l'Île de France, en particulier dans les villes avec des zones d'éducation prioritaire (ZEP).

Ces cours permettent à tous élèves désirant s'améliorer, de travailler dans une dynamique de groupe. Les cours avec eux, se déroulent chez le professeur qui se trouvera à moins de 2 kilomètres de la localisation de ses élèves. Chaque cours regroupe deux à quatre élèves, un format optimal qui permet de mieux apprendre. La plateforme ouvre l'accès à des mentors confirmés, sélectionnés avec soins et 3 fois moins chers que les agences classiques.

Des cours à 4 élèves, un format pédagogique et économiquement efficace



Excellent professeur



60 €/h

Cours normal



Excellent professeur



15 €/h



15 €/h



15 €/h



15 €/h

Cours Meet in Class

POURQUOI UN COURS EN PETIT GROUPE ?

Pour avoir donné des milliers d'heures de cours de soutien, les fondateurs de Meet in Class se sont rendus compte qu'il y avait énormément de temps mort dans un cours individuel.

Le professeur est trop proche de l'élève et il n'est pas rare que ce dernier s'attende à ce qu'il fasse les exercices à sa place !

Un cours en petit groupe **permet à un élève de réfléchir par lui même**, le professeur est là pour lui expliquer en cas de blocage, et l'aider à évoluer dans une ambiance saine de collaboration avec d'autres élèves.

Ce format lui permet aussi de **sortir de la passivité**, ce n'est pas le prof qui vient chez lui, c'est l'élève qui va chercher la connaissance là où elle est, chez son professeur.

Faire 2h toutes les semaines permet aussi à l'élève d'acquérir une discipline sur la durée, et affiner ses méthodes de travail régulièrement, sur la durée. Le professeur envoie aux parents un suivi de l'élève après chaque cours.

La cerise sur le gâteau, c'est que **ce format rend le cours plus accessible, et tout le monde peut enfin avoir accès à des professeurs expérimentés, qui savent prendre un élève par la main et le mener vers la réussite.**

LES COURS DE SOUTIEN SCOLAIRE EN FRANCE *et la prise en compte des inégalités sociales...*

Selon l'analyste de marché Xerfi, avec **1 million d'élèves et 40 millions d'heures de cours** par an, la France est le premier marché de soutien scolaire privé en Europe.

D'après une étude récente du CAS (centre d'analyse stratégique) qui dépend du Premier ministre :

- 1 lycéen sur 3 prend régulièrement des cours de soutien
- 2,5 milliards d'euros : c'est ce que représente le marché des cours de soutien déclarés
- 80% des cours de soutien ne sont pas déclarés
- 1500 € : c'est le montant dépensé en moyenne par élève et par an

Cours individuels à domicile, le soutien sur Internet,... les parents d'élèves disposent d'outils pour combler les lacunes de leurs enfants.

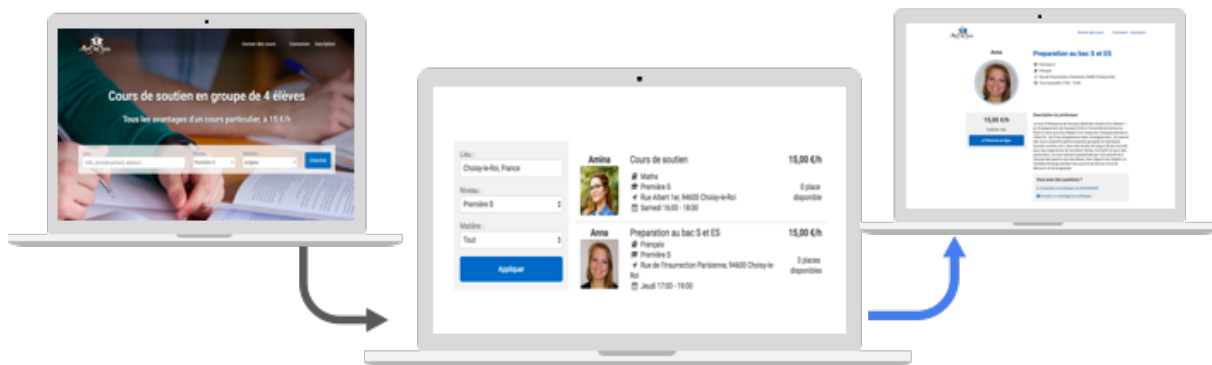
Mais quid des inégalités sociales structurelles ?

D'après une enquête PISA réalisée en 2016, **un élève issu d'un milieu populaire a 4 fois plus de chances que la moyenne de devenir un élève de « faible niveau »** dans les matières principales.

Beaucoup de parents se tournent donc vers des professeurs « moyens », non déclarés : ils n'ont pas forcément l'expérience et les méthodes nécessaires pour tirer un élève vers le haut.

MEET IN CLASS FACILITE LA VIE DES PROFESSEURS ET DES ELEVES

Meet in Class propose une plateforme où des professeurs indépendants peuvent proposer et gérer facilement des cours réguliers en petits groupes. Sur la plateforme, le parcours d'inscription et de mise en relation est fluide et efficace. Il s'appuie sur un outil de matching automatique et intelligent, qui facilite la mise en relation entre le professeur et les élèves.



ZOOM SUR LA SELECTION DES PROFESSEURS EXPERIMENTES

Meet in Class a mis en place un processus de recrutement très exigeant pour les professeurs.

- Une fois leur **candidature** envoyée en ligne et validée par l'équipe, ils bénéficient d'une e-formation sur les valeurs et la méthodologie du service.
- Ils passent ensuite des tests dans la ou les matières choisies et un **entretien**. Cette étape passée, ils peuvent dispenser leurs premiers cours.
- Ceux-ci feront l'objet d'un **suivi minutieux** par la start-up qui passera au crible les synthèses qu'ils doivent fournir chaque semaine aux parents.

Meet in Class met un point d'honneur à choisir des professeurs passionnés par l'enseignement, prêts à s'engager sur la durée et pouvant accueillir quatre élèves. Tous doivent avoir un casier judiciaire vierge et posséder le statut d'auto-entrepreneur.



LA START-UP EN CHIFFRES ET EN LETTRES

Fondée en novembre 2017, Meet in Class a depuis son lancement gagné plusieurs concours et subventions pour la mission sociale qu'elle porte et la qualité de ses cours, notamment le concours Graine de Boss (M6) et la Bourse FrenchTech, subvention publique de la BPI. La start-up a également été récompensée par le Réseau Entreprendre Val-de-Marne d'une bourse de 35 000 euros.

BUSINESS MODEL

Disponible sur toute l'Île de France, Meet in Class cible en priorité les villes avec des Réseaux d'Éducation Prioritaires (REP).

La start-up propose des cours de deux heures pour un montant par élève de 15€ de l'heure. Sur chaque transaction, Meet in Class prend des frais de fonctionnement qui tournent autour de 20% du prix du cours.

LES PARTENAIRES DE MEET IN CLASS

MAIRIES



PARTENAIRES FINANCIERS



COLLEGES – LYCEES



INCUBATEURS



CONCOURS



CHIFFRES CLES ET PERSPECTIVES DE DEVELOPPEMENT

Meet in Class, c'est :

- ⇒ 1700 élèves inscrits à ce jour (croissance mensuelle entre 10% et 30% depuis la création)
- ⇒ 3500 professeurs sur notre plateforme (sur plus de 46 000 candidats)
- ⇒ 24 partenariats signés : des mairies comme Sannois (95) et Chaville (92) ainsi que des établissements scolaires dans toutes l'IDF
- ⇒ 97% des parents très satisfaits (note maximale en formulaire de satisfaction)

A l'horizon 2022, Meet in Class prévoit de belles perspectives de développement, notamment :

- Aider 10 000 élèves à réussir
- Rendre le service accessible dans toutes les grandes villes de Province, prioritairement au sein des villes disposant de Réseaux d'Education Prioritaires et devenir ainsi le 3^{ème} acteur de soutien scolaire en France

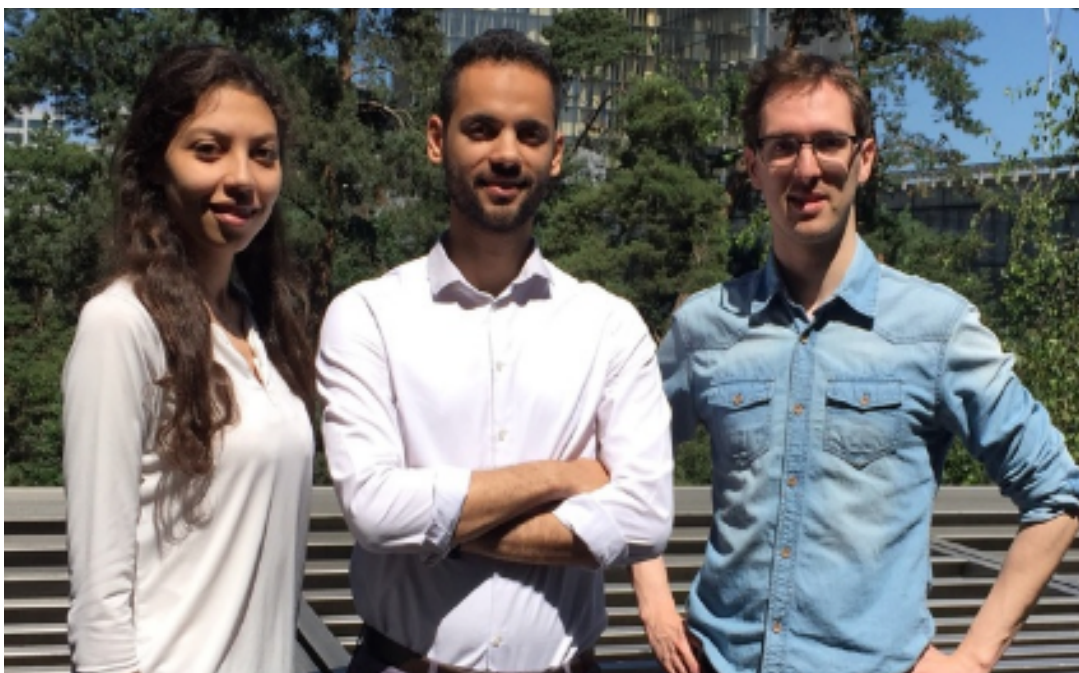
A plus long terme :

Meet in Class a pour ambition de s'agrandir afin de rendre les cours de soutien accessibles au plus grand nombre d'élèves dans toute la France, dans un premier temps, et à l'échelle internationale, dans un second temps.

A l'horizon 2025 :

- Devenir le 1^{er} acteur de soutien scolaire en France (leader national)
- S'agrandir davantage à l'échelle internationale pour promouvoir l'éducation à moindre coût et de qualité

L'EQUIPE MEET IN CLASS



Meet in Class est une start-up de 10 collaborateurs, créée par trois ingénieurs :

- **Youssef Zakaria** est diplômé de l'Ecole Centrale Paris, ancien consultant en stratégie et management, co-fondateur de Douar in (entreprise sociale)
- **Arnaud Plieger** est développeur depuis 12 ans. Il a travaillé chez lesfurets.com et chez ALittleMarket
- **Mariam Lafkihi** a un doctorat de l'Ecole des Mines de Paris, elle a donné des milliers d'heures de cours de soutien

CONTACT PRESSE :

Bureau de presse Leslie Toledano

Leslie Toledano

Tél. : 06 10 20 79 60

Email : leslietoledano.rp@gmail.com